



Optimaliser salgs- og leveringsprosesser med avanserte funksjoner for kundegodkjenning

EG Advanced Customer Approval Fordeler:

- Optimaliser salgsordre-, salgstilbuds- og salgsavtaleprosessen.
- Baser produktvalget på omfattende produkt- og kundespesifikk informasjon.
- Møt bedriftens og kundens krav, avtaler og retningslinjer.
- Grundig dokumentasjon av kundenes salgs- og leveringsbetingelser.
- Integrer kompleks prislogikk i salgsprosessen.

Med komplekse produktporteføljer, eksklusive kunde- og private-label-avtaler, og strenge import- og eksportregler, er det viktig at du har full kontroll over hvilke produkter du selger til hvilke kunder.

EG Advanced Customer Approval for Microsoft Dynamics 365 for Finance and Operations har funksjoner som gir deg mulighet til å definere hvilke kunder og land du kan selge enkeltprodukter til, og under hvilke vilkår og betingelser.

Få full kontroll på salgs- og leveringsbetingelsene

Uten tilstrekkelig oversikt og kontroll risikerer du å oppfylle kundeordrer med produkter som er uegnede. For eksempel kan enkeltprodukter bli produsert som en del av en annen kundes private-label-avtale. Eller de kan kreve eksport- eller distribusjonsgodkjenning basert på kundens land eller region. Du kan også ha dine egne preferanser rundt hvilke steder du leverer produktene fra, og til hvilken pris.

Med EG Advanced Customer Approval kan du oppfylle kundeordrene med selvsikkerhet, basert på omfattende informasjon, som for eksempel:

- Kundens land/region
- Produsenten og produksjonsstedet
- Forventet destinasjonsland for sluttkunden
- Dine egne preferanser for sted og lager
- Tidsrommet hvor ordren skal oppfylles

Hver kombinasjon av ovennevnte kan bli tildelt en unik "ACA ID" for å sikre at kun gyldige alternativer kan velges når du oppfylder kundeordrene for et bestemt produkt.

Gold
Microsoft Partner




Optimaliser salgsordre-, salgstilbuds-, og salgsavtaleprosessen, dokumenter salgs- og leveringsbetingelsene og tilpass etter bedriftens og kundens retningslinjer og avtaler.

Du kan også definere en bestemt "Primary ACA ID". Hvis den er definert, blir denne kombinasjonen av parametere brukt som standard i salgsprosessen hvis det finnes flere ID-er som kan oppfylle den spesifikke forespørselen.

Hjelp til å sikre samsvar med et fleksibelt rammeverk for godkjenning

Et fleksibelt rammeverk for godkjenning bidrar til å sikre at kun godkjente ACA-registreringer kan brukes i ordre- og salgsprosessen. Rullegardinmenyene kan begrenses til kun å vise godkjente salgsalternativer for produkter, og en advarsel blir generert dersom en uautorisert kombinasjon av parametere er valgt og generering av salgsordre kan blokkeres.

Grundig dokumentasjon av salgsbetingelsene

EG Advanced Customer Approval inkluderer automatisk ACA ID-informasjon når du oppretter og skriver ut salgsordrelinjer, salgstilbud og salgsavtaler. Dette gjør at du kan dokumentere vilkårene disse er opprettet under grundig, og bidrar til å sikre at du innfrir bedriftens og kundens krav, avtaler og retningslinjer.

Informere og veiled dine innkjøpsprosesser

Hvis både EG Advanced Customer Approval og EG Advanced Vendor Management er installert i ditt miljø, vil informasjon fra den relevante Advanced Vendor Management ID være tilgjengelig for å støtte opprettelsen av innkjøpsordrelinjer som er opprettet ved hjelp av en ACA ID.

EG og Dynamics 365 – alt du trenger fra én erfaren samarbeidspartner

EG er en av Skandinavias ledende Dynamics 365-partnere. Med et solid ERP- og CRM-grunnlag og omfattende IT-kunnskap kan vi tilby eksperthjelp til alt fra maskinvare, infrastruktur, hosting, support og service til ledelses- og prosessrådgivning. Våre erfarte rådgivere kan hjelpe dere med å finne løsninger på dagens utfordringer og gjennomføre fremtidige planer.

Kontakt EG for å få mer informasjon om EG Advanced Customer Approval – eller for å diskutere andre forretningsmessige utfordringer.

EG er en skandinavisk teknologipartner som leverer digitaliseringsløsninger i verdensklasse til privat- og bedriftskunder. Målet vårt er å gi kundene våre muligheten til å utnytte sitt potensial fullt ut. Vi prøver å oppnå dette gjennom hele tiden å fokusere på kundene våre, tilby omfattende bransjekunnskap samt ha bransjens beste medarbeidere.

EG Advanced Customer Approval Funksjoner:

- Utviklet for Microsoft Dynamics 365 for Finance and Operations.
- ACA ID-definisjon for enkeltprodukter
- ACA ID-definisjon for enkeltkunder, eller for flere kunder med felles parametere.
- Automatisk valg av Primary ACA ID-er.
- Inkludering av ACA-informasjon i for eksempel salgsordrelinjer og dokumentasjon som er skrevet ut.
- Filtrering for å vise kun godkjente ACA ID-er i tilbuds-, avtale- og ordreprosessen.
- Triggeradvarslar eller blokkering av opprettelse av salgsordrelinjer for ikke-godkjente kunder.
- Godkjent kundeliste etter produkt og godkjent produktliste etter kunde.

Kontakt EG på tlf. 95 73 64 97 eller [salg@eg.no](mailto: salg@eg.no), eller les mer om EG Advanced Customer Approval på www.eg.no.



Let's go further